OKR 检查清单

OKR Checklist

在OKR实施期间使用



步骤		目的
	制定的Objective与公司的战略总体目标相吻合	在创业的艰难历程中,短期而盲目的绩效目标并无法帮助企业成功,每次制定的OKR和企业战略结合才有意义,这会让你逐渐接近企业的终极愿景。
	KeyResult符合SMART原则	每个人对结果的理解都不同,因此需要通过SMART原则来定义最终结果,结果包括: 1. 必须是具体的(Specific) 2. 必须是可以衡量的(Measurable) 3. 必须是可以达成的(Attainable) 4. 和更加终极的目标之间有相关性(Relevant) 5. 具有明确的时限(Time-bound)
	目标的数量控制在3–5个	这是少而精的原则,是基于聚焦的考虑。要知道,决定一件事成败的因素往往就那么几个,我们就是要找出这几个 关键的,然后集中优势资源完成它。
	部分目标可以是有野心的	有野心的目标不仅让你为目标持续奋斗,还能激发创新, 找到解决问题的非常规方法。
	60%的关键结果(KR)是由下至上提出的	不要帮助你的团队制定KR,你只需要告诉他们目标,然后 启发他们思考如何通过制定自己的OKR来完成这个目标? 这样能够让你汇聚团队智慧,更好地完成目标。
	把目标公开给全员	全员公开可以让个体对目标的理解一致,方便协调资源, 实现上下同欲。
	将目标用工具记录下来	随着时间的推移,目标很容易被淡出视野,你可以通过任务管理工具把目标记录下来(如明道mingdao.com),这可以不断提醒目标的存在。
	每周跟踪执行情况	一个季度只有13周,OKR负责人可以通过每周检查进度, 以排除执行中的瓶颈和障碍,并及时纠正错误、调整方 向。