Proyecto final Base de datos



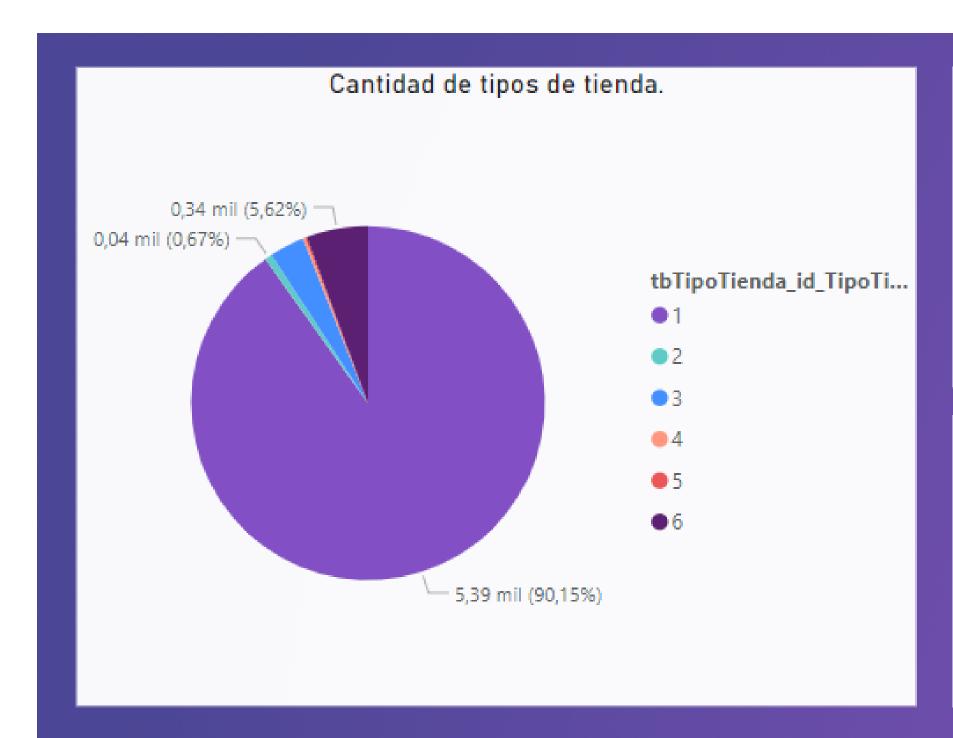
Situación

Un grupo de **inversionistas** desea empezar desde cero con un **nuevo proyecto**, buscan tener una **base sólida** de información que les permita tomar decisiones a la hora de saber en q**ué tipo de negocio y en qué ubicación geográfica invertir** para que dicho proyecto sea realmente rentable y exitoso para todos los involucrados.



Datos generales

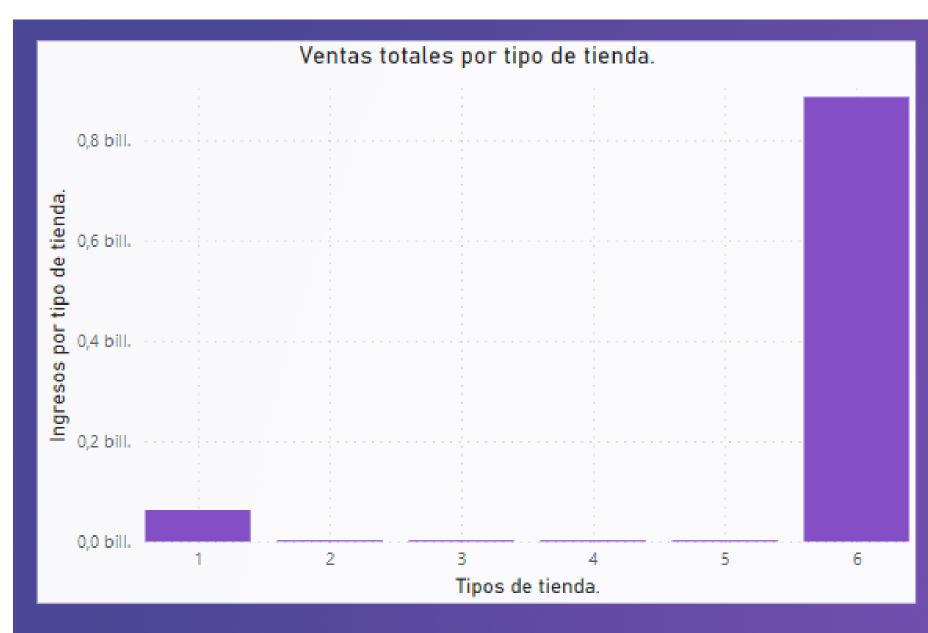
Cantidad de tipos de tienda



Como podemos ver el tipo de tienda 1 (Tienda especializada) es la que mas cantidad de tiendas tiene, a pesar de no ser la que mas genera ingresos.

tbTipoTienda_id_TipoTienda	Recuento de tbTipoTienda_id_TipoTienda
1,00	5388
2,00	40
3,00	191
4,00	15
5,00	7
Total	5977

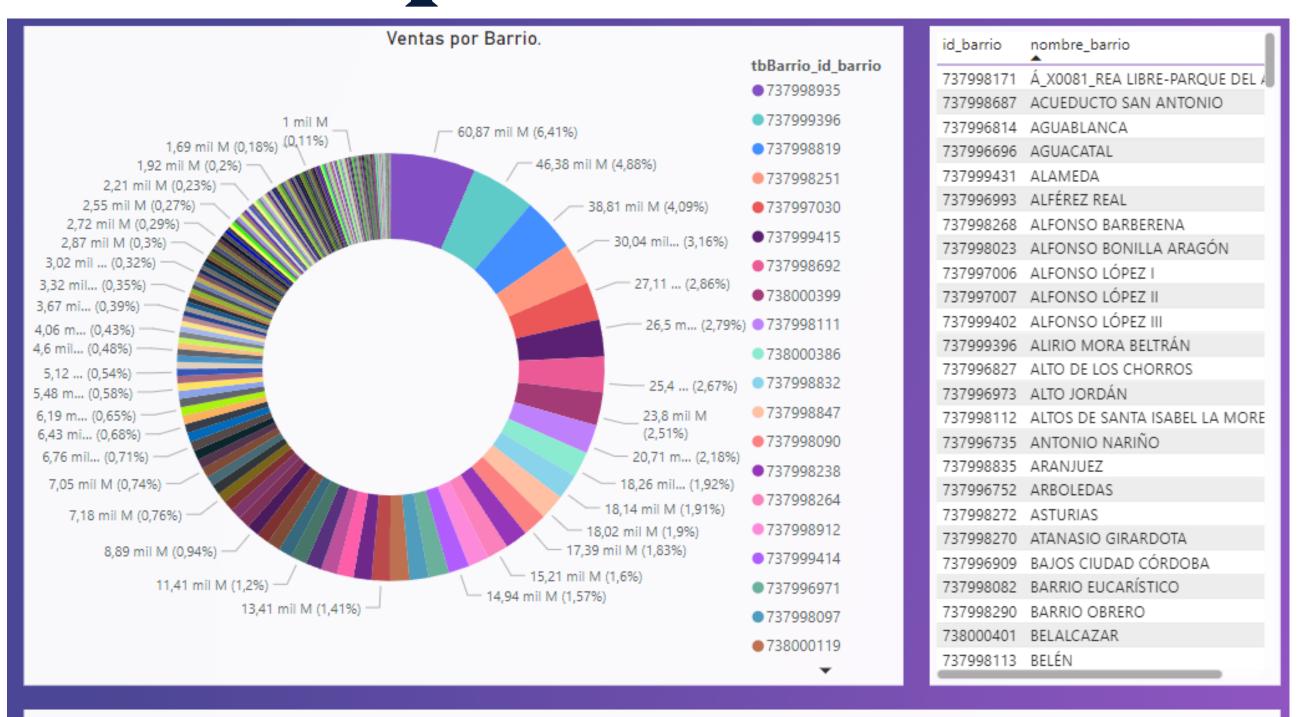
Ventas por tipo de tienda



Podemos ver que el tipo de tienda numero 6 el cual es la tienda regional, es la que genera mucho mas ingresos, bastante por encima de cualquier otro tipo de tienda como lo podemos denotar en la grafica.

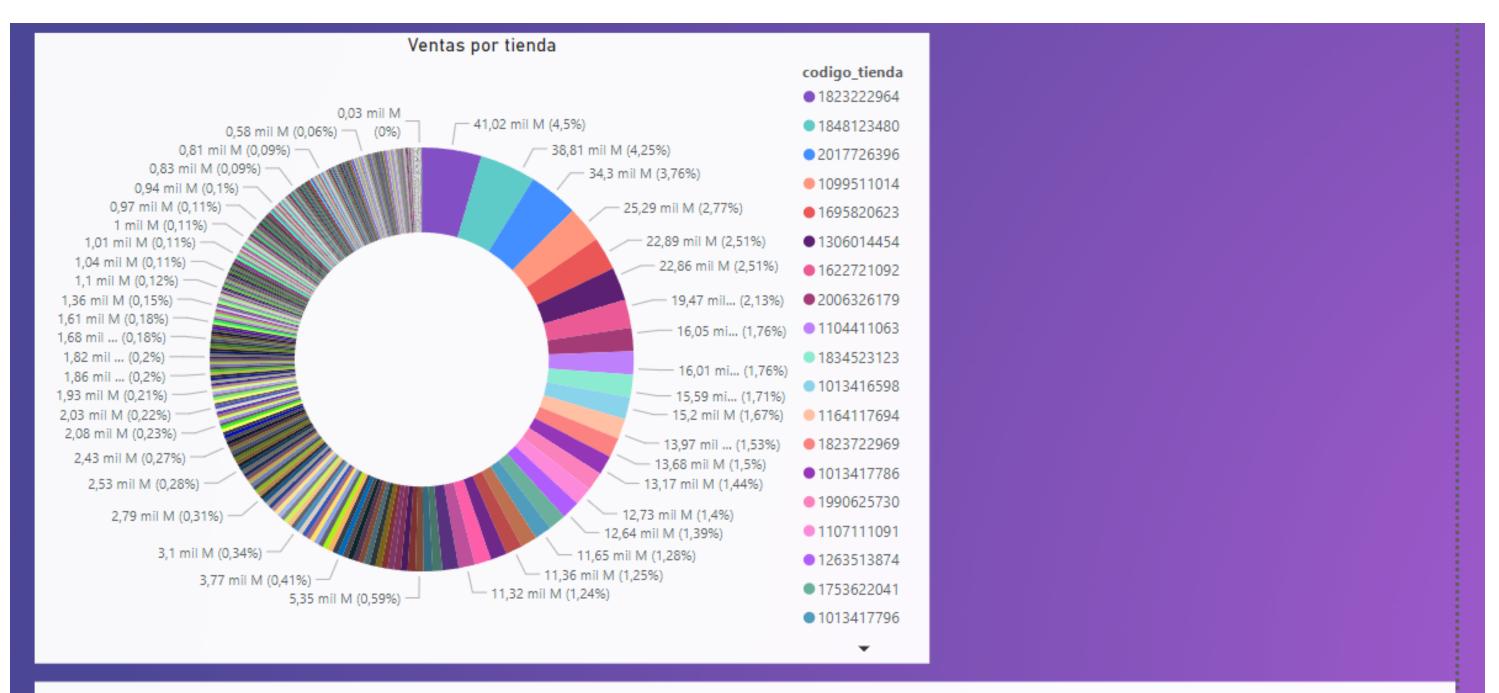
id_TipoTienda	tipo_tienda
1,00	TIENDA ESPECIALIZADA
2,00	TIENDA OUTLET
3,00	SUPERMERCADO
4,00	HIPERMERCADO
5,00	MINIMERCADO
6,00	TIENDA REGIONAL

Ventas por Barrio



Como podemos ver en el grafico, el barrio donde hubo mayor flujo de dinero con 60.87 mil M fue el identificado como "737998935", el cual es el barrio de San Nicolas, seguido con 46,48 mil M por el identificado como "737999396", el cual es el barrio Alirio Mora Beltran.

Ventas por tienda.



La tienda que mas vendio fue la identificada por el codigo 1823222964 con 41,02 mil M, la cual es una tienda regional ubicada en el segundo barrio con mas ventas el cual es el Alirio Mora Beltran. Esta tienda representa el 88,44% de las ventas del barrio.

Conclusion final

A partir de los datos analizados anteriormente, podemos darnos una idea de cuales son las respuestas para las preguntas de negocio, la primera seria que a pesar de existen mas cantidad de tiendas tipo 1 (Tienda especializada) las tiendas que mas tienen flujo de ventas son las del tipo 6 (Tiendas regional) por eso si el inversor tiene una cantidad considerable de liquidez , podriamos considerar la mejor opcion invertir en una tienda regional en algunos de los barrios del top 6 de flujo de ventas como lo pueden ser La Libertad, San Vicente, Mariano Ramos, El Jardin etc, que no tenga una tienda regional que abarque un gran porcentaje de ese mismo flujo para no tener que competir con una tienda regional ya establecida y estar en un sector que genere un buen flujo de ventas.

Gracias