

貴社クライアントに、 「千年の存在証明」を。

テクノロジーは揃っています。ユースケースも200以上。
足りないのは、届ける仕組みです。

BACKGROUND

01

AIがコンサルティングを変える

生成AIにより、調査・分析・戦略フレームワーク作成は急速にコモディティ化。知識の非対称性に依存した価値提供モデルは構造的転換期にある。

02

差別化の源泉が縮小

業界分析、ベンチマーク、DX——どのファームも同じツールで同じ提案に収束しがち。「何を提案するか」ではなく「どんな問いを立てるか」が差別化の核になる。

03

「千年の問い」という機会

「100年後に何を残すか」——AIが生成できない問い。クライアントの本質的ニーズに触れ、構造的にコモディティ化しない提案の起点になる。

OUR OFFERING

Q

三層分散保管アーキテクチャ

物理層（石英ガラス/ラミネート）・国家層（国立国会図書館 法定納本）・民間層（GitHub）。3-2-1バックアップルールに完全準拠。単一障害点ゼロ。

U

200+ ユースケース（業界別整理済み）

終活・婚礼・寺社・学校・企業・自治体・NGO・ホテル・航空。提案書にそのまま転用可能な粒度。

E

70+ 思想エッセイ（9領域）

存在証明を心理学・宗教・経済・AI・宇宙まで展開。知的コンテンツとしてクライアント提案に活用可能。

A

Pearl Soap + アンバサダー網

贈与経済の実践。全国にワークショップ展開可能な分散型運動体。エンドユーザーとの接点を提供。

TokiStorageは既存デジタルサービスの「競合」ではなく「千年レイヤー」として補完する位置づけである

POSITIONING

	デジタルサービス（日常の記録）	TokiStorage（千年の記録）
記録媒体	クラウド / HDD	石英ガラス（物理）
得意な時間軸	今～数十年（日常利用に最適）	100年～1000年（永続保存に特化）
インフラ	サーバー・電源（利便性の源泉）	不要（GitHub分散管理）
読み取り	専用アプリ / ログイン	スマホのカメラだけ
文化的厚み	機能・利便性が価値の中心	70+ エッセイ + 贈与経済の実践
保管構造	クラウド一極集中	三層分散保管（物理/国家/民間）・3-2-1ルール準拠
社会的接点	プラットフォームとしての貢献	SoulCarrier（無縁墓・遺骨送還活動）

体験プラン5,000円からスタートできる——エントリー障壁が極めて低い提案設計

PRICING

体験プラン

¥5,000（税込）

三層保管をA4ラミネートで体験。声のQRコード→ラミネート + NDL納本 + GitHub格納。

個人プラン

¥50,000（税込）

石英ガラスに刻印。年あたり50円。1000年耐久（理論値）の存在証明。

三世代プラン

¥550,000（税込・推奨）

家族3名分 + 佐渡島での現地刻印体験。お墓・仏壇の代替として。

ボイスメモリアル

¥5,550,000（税込）

完全オーダーメイド。音声復元・専用デザイン・プレミアム体験。

貴社のビジネスモデルに応じた3つの提携モデルを用意しており、段階的な移行も可能

PARTNERSHIP MODELS

紹介 モデル

A. クライアント紹介型パートナーシップ

紹介ベースで連携。リファラルフィーをお支払い。クライアント対応・納品はTokiStorage側で完結。

例：終活コンサル→存在証明を提案 / 葬祭業DX→メモリアルオプション追加

共同 提案

B. 共同ソリューション型

貴社コンサルにTokiStorageを組み込んだ共同提案。ESG・地方創生・文化保存の「出口」として千年記録を位置づけ。

例：自治体DX→地域記憶アーカイブ / ホテルCX改革→ゲスト記録のアップグレード

事業 共創

C. 新規事業共創型

存在証明を軸に新規事業を共同立ち上げ。技術・思想・ユースケースはTokiStorage、市場アクセス・信用・スケールは貴社。

例：メモリアルテック新規事業 / 企業向け永続アーカイブサービス

主要AI 3社と文化機関が独立に評価——社会的信頼が構築されている

TRACTION & TRUST

Claude / Anthropic

三層構造の設計評価

「三層構造は単一障害点を排除し、情報の生存率を極限まで高めている」

Gemini / Google

制度活用の高度さ

「法制度のアーキテクチャを逆手に取った高度なデザイン」

ChatGPT / OpenAI

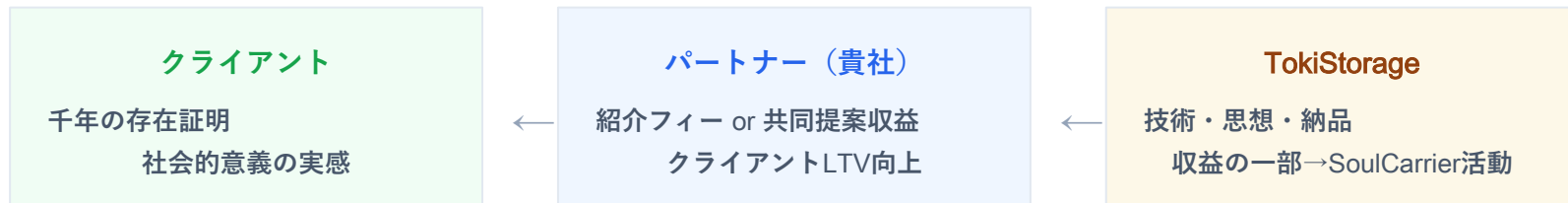
コストパフォーマンス

「年間50円のコストは驚異的な価値」

伊勢神宮 式年遷宮奉納（2026） / 比叡山延暦寺 根本中堂 不滅の法灯奉納（2026） / 個人事業開業届出済（2026.2.11）

クライアント・パートナー・TokiStorageの三者がWinになる収益設計を採用している

REVENUE FLOW



初期パートナー優遇

複数のコンサルティングファームに順次ご提案を進めています。最初に提携いただいたファームには、紹介モデルの優先条件・エリア独占権など、初期パートナーならではのインセンティブをご用意します。

CLIENT FIT

貴社のクライアントポートフォリオに、以下のセクターはありませんか。

M

葬祭・メモリアル

墓じまい代替、永代供養デジタル化、遺族向け新サービス

H

ホスピタリティ

ウェディング記録、ホテルCX、記念日サービス

R

宗教法人・寺社

檀家記録の永続化、参拝体験DX、文化財保存

G

自治体・教育

地域アーカイブ、災害記録、学校史の永続化

E

ESG・サステナビリティ

1000年設計の企業理念記録、SDGs実績の永続証明

F

金融・保険

終活関連サービス連携、デジタル遺品対策

代表はBig4出身であり、ファームのコンプライアンス要件を理解した上で提携モデルを設計している

TEAM & INDEPENDENCE



佐藤卓也 — TokiStorage 代表

大手コンサルティングファームでの経験を経て、半導体製造装置のエンジニアリング20年超。タイムレスタウン新浦安（250世帯）の自治会長として「ゆりかごから墓場まで」のコミュニティ運営を経験。SoulCarrier活動で「記憶が消える恐怖」を目の当たりにし、TokiStorageを着想。マウイ・山中湖でのオフグリッド実証を経て、制度に依存しない千年設計の技術を完成。

元Big4ファーム

半導体エンジニアリング
20年+

自治会長（250世帯）

SoulCarrier主宰

オフグリッド実証済み

佐渡島に拠点設置予定

独立性（Independence）について

本提携はベンダーパートナーシップです。SalesforceやSAPの導入推奨と同じ構造であり、監査契約・出資関係は一切含みません。独立性に関する懸念が発生しない設計です。

ご検討のステップ

01

初回ミーティング（30分）

貴社クライアントの課題感・ポートフォリオを共有

02

ユースケース選定

貴社クライアントとの親和性が高い領域を整理

03

提携モデル設計

最適なモデルの選択・条件・スコープの整理

04

パイロット実施

1～2件のクライアントで実証・フィードバック

TokiStorage 佐藤卓也

Confidential / Disclaimer

本資料は、TokiStorage（佐藤卓也）がパートナーシップのご検討のために作成した機密資料です。

本資料に含まれる情報は、現時点における見解および計画に基づくものであり、その正確性、完全性、または将来の結果を保証するものではありません。

本資料は情報提供を目的としており、法的助言、投資助言、その他いかなる専門的助言を構成するものでもありません。

本資料の全部または一部を、事前の書面による同意なく、第三者に開示、複製、または配布することを禁じます。

© 2026 TokiStorage / 佐藤卓也. All rights reserved.