

貴社クライアントに、 「千年の存在証明」を。

テクノロジーは揃っています。ユースケースも200以上。

足りないのは、**届ける仕組み**です。

Universal Need株式会社 | TokiStorage | Confidential

貴社クライアントが抱える、 見えにくい課題

AI、DX、ESG——その先にある「本質的な問い」

01

デジタルは「今」に最適化

クラウドやSNSは日常の記録に極めて優秀。しかし100年・1000年スケールは設計対象外。時間軸が違えば、必要な設計も違います。

02

「墓じまい」が社会課題に

無縁墓は年間数万基。おひとりさまは2040年に4割超。「誰が記憶を残すのか」は個人から社会の問題へ。

03

千年レイヤーが不在

デジタル遺品整理、AI故人再現——市場は急成長。しかし全て既存インフラ上。補完する

千年レイヤーが求められています。

TokiStorageが 持っているもの

技術だけではなく、「設計思想ごと」提供できます



石英ガラス記録技術

金属蒸着QRコード。サーバー・電源ゼロ。SLA 100%、1000年保証。



200+ ユースケース

終活・婚礼・寺社・学校・企業・自治体・NGO・ホテル・航空——業界別に整理済み。



70+ 思想エッセイ

存在証明を心理学・宗教・経済・AI・宇宙まで9領域で展開。知的コンテンツとして自立。



Pearl Soap + アンバサダー網

贈与経済の実践。全国にワークショップを展開できる分散型の運動体。

なぜ「組む」価値があるのか

既存デジタルサービスを補完する「千年レイヤー」という位置づけ

	デジタルサービス（日常の記録）	TokiStorage（千年の記録）
記録媒体	クラウド / HDD	石英ガラス（物理）
得意な時間軸	今～数十年	100年～1000年
インフラ	サーバー・電源	不要（GitHub分散管理）
読み取り	専用アプリ / ログイン	スマホのカメラだけ
文化的厚み	機能・利便性中心	70+エッセイ+贈与経済
社会的接点	プラットフォーム貢献	SoulCarrier活動

提携モデル

貴社のビジネスモデルに応じた3つの組み方

紹介 モデル

クライアント紹介型パートナーシップ

紹介ベースで連携。リファラルフィーをお支払い。クライアント対応・納品はTokiStorage側で完結。

例：終活コンサル → 存在証明を提案、葬祭業DX → メモリアルオプション追加

共同 提案

共同ソリューション型

貴社コンサルにTokiStorageを組み込んだ共同提案。ESG・地方創生・文化保存の「出口」として千年記録を位置づける。

例：自治体DX → 地域記憶アーカイブ、ホテルCX改革 → ゲスト記録のアップグレード

事業 共創

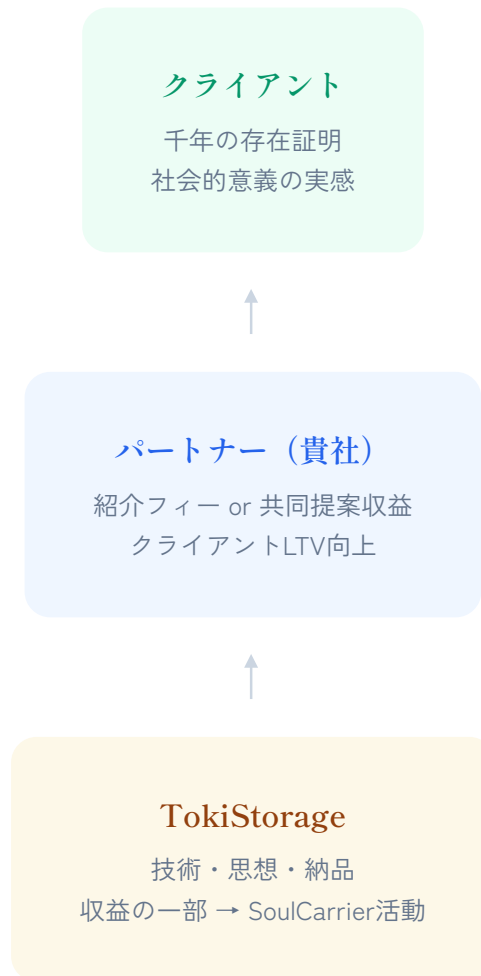
新規事業共創型

存在証明を軸に新規事業を共同で立ち上げ。技術・思想・ユースケースはTokiStorage、市場アクセス・信用・スケールは貴社。

例：メモリアルテック新規事業、企業向け永続アーカイブサービス

収益の流れ

クライアント・パートナー・TokiStorageの三者がWinになる設計



初期パートナー優遇

最初に提携いただいたファームには、紹介モデルの優先条件・エリア独占権など、初期パートナーならではのインセンティブをご用意します。

特に相性の良い クライアント領域

貴社のクライアントポートフォリオに、こんなセクターはありませんか



葬祭・メモリアル

墓じまい代替、永代供養デジタル化



ホスピタリティ

ウェディング記録、ホテルCX



宗教法人・寺社

檀家記録の永続化、文化財保存



自治体・教育

地域アーカイブ、災害記録



ESG・サステナビリティ

企業理念記録、SDGs実績の永続証明



金融・保険

終活関連サービス、デジタル遺品対策

代表について

なぜこの事業を、この人間がやるのか

佐

佐藤卓也 —— Universal Need株式会社 代表

大手コンサルティングファームでの経験を経て、半導体製造装置のエンジニアリング20年超。タイムレスタウン新浦安（250世帯）の自治会長。SoulCarrier活動で「記憶が消える恐怖」を目の当たりにし、TokiStorageを着想。マウイ・山中湖でのオフグリッド実証を経て、制度に依存しない千年設計の技術を完成。

元Big4ファーム 半導体エンジニアリング 20年+ 自治会長（250世帯） SoulCarrier主宰
オフグリッド実証済み 佐渡島移住予定（2026春）

独立性（Independence）について

本提携はベンダーパートナーシップです。SalesforceやSAPの導入推奨と同じ構造であり、監査契約・出資関係は含みません。代表は大手コンサルティングファーム出身であり、コンプライアンス要件を理解した上で提携モデルを設計しています。

NEXT STEP

まずは30分、 お話ししませんか。

提携の形は柔軟に設計できます。

貴社クライアントの具体的な課題から逆算して、
一緒に最適なモデルを見つけましょう。

詳細版を見る

エコシステム全体像

200+のユースケース

Universal Need株式会社 | TokiStorage | Confidential